

ЖКХ, его установкой и обслуживанием. Сейчас принимаем участие в тендере, объявленном администрацией Владимирской области. Там начата реализация большой программы по реконструкции коммунальных сетей: идет замена трубопроводов, коллекторов, насосных станций на более современные, с применением новых материалов, полимерных утеплений, планируется реконструкция и оптимизация работы самих котельных. У нас есть взаимопонимание с заказчиками, их устраивают наши возможности, и мы готовы выполнить некоторую часть объема работ по запуску новых котельных, автоматизации системы теплоснабжения.

Наша компания — не единственный потенциальный подрядчик. И мы очень надеемся на победу, поскольку у нас не только коммерческий, но и практический интерес. Перед подрядчиком стоит задача — помимо установки оборудования выполнить проектирование всей системы. Для этого нужно будет провести комплексный аудит: изучить технические возможности, имеющуюся инфраструктуру. Это хороший опыт, который в последствии можно будет транслировать на другие жилые комплексы, микрорайоны, регионы.

Подобные программы модернизации предприятий ЖКХ идут сейчас во многих регионах, в Поволжье, на Урале. Сейчас там котельные с угля, мазута переводятся на газ. И мы заключили несколько контрактов на выполнение этих работ в Екатеринбурге, в Челябинске.

- А у вас есть заказы из Белгородской области?

- Есть, но, к сожалению, не очень много. Мы делали котельные для комбикормового завода в Ливенке, для детского дома в п. Большетроицкий, для спортивного комплекса Александра Невского в Старом Осколе, для ряда других организаций. В основном работаем с частными структурами: строительной компанией «Розовый слон», ОАО «СОЭМИ», Ракитянским арматурным заводом. С муниципалитетами как-то не складывается. Мы используем



В цехе металлообработки налажено производство емкостей разного назначения: для воды, газа, жидкого топлива любых размеров, любой сложности, любой степени ответственности, в том числе сосуды под давлением, ведется сборка малых теплогенераторов. На это имеется соответствующее разрешение, аттестованные специалисты и оборудование.

импортное оборудование, что само по себе недешево. Но за счет собственного производства и постоянного повышения его эффективности цена на готовые котельные остается конкурентоспособной. Чаще всего по результатам тендеров выигрывают те, кто может предложить минимальную цену. Но наша организация не стремится снизить цену до минимума за счет качества производимых работ. Мы на Белгородчине — всерьез и надолго, и за имя свое отвечаем.

Да и для муниципалитетов выгоднее отдавать заказы местным компаниям не только потому, что проще проконтролировать качество, но и потому, что в этом случае деньги остаются внутри региона. Почему губернатор призывает наши компании работать и в других областях? Потому что деньги оттуда будут тратиться на территории Белгородской области и в виде налогов попадать в наш бюджет. А когда к нам приходят чужие фирмы, происходит обратный процесс.

- Как у вас складывается текущий год?

- Сейчас запускаем цех металлообработки, который занимает 90 метров в длину и 26 метров в ширину. Купили станки по лизинговой схеме. Надо сказать, решились на такую сделку только благодаря областному фонду поддержки малого и среднего предпринимательства в лице Татьяны Леонидовны

Шаровой, который должен компенсировать часть затрат.

В этом цехе мы наладили производство емкостей разного назначения: для воды, газа, жидкого топлива. Мы можем делать емкости любых размеров, любой сложности, любой степени ответственности, в том числе сосуды под давлением. На это у нас имеется соответствующее разрешение, аттестованные специалисты и оборудование.

Уже почти вся имеющаяся у предприятия территория задействована. В этом году, думаем задействовать ее на 100% — подготовить дополнительную площадку для сборки котельных.

- У вас во всех направлениях прослеживается комплексный подход...

- На мой взгляд, желание заказчика получить все услуги в комплексе — это естественно. Не нужно сначала искать исполнителей на каждом этапе реализации проекта, а потом — ответственных, случись что-нибудь. Ведь в организации тех же коммунальных систем все взаимосвязано.

Сегодня я могу назвать ООО «СТМ-Оскол» инжиниринговой компанией. Мы идем по пути западных компаний, перенимаем их опыт. В нашем предприятии существует весь комплекс работ — от проектирования до пусконаладки, что позволяет нам эффективно работать на данном рынке.